

ESTA SEMANA EN NOTIFIX

- [Sadepan Latinoamericana lanza tablero resistente a la humedad](#)
- [LIGNA 2013 pisa fuerte y brilla con tecnología punta y un alto grado de internacionalidad](#)
- [Contratistas y ARAUCO ponen en marcha programa de colaboración forestal](#)
- [Llegó la hora de la XII Expoconstrucción y Expodiseño del 21 al 26 en Bogotá](#)
- [Proyecto Orchestra Brasil define planes para los próximos cinco años](#)
- [Blum presenta en interzum el compás abatible Aventos HK-XS](#)
- [Mohawk Industries, Inc. completa la adquisición de Grupo Spano](#)
- [Surteco con leve mejora en resultados en 1T-2013](#)

ento lanzamiento lanzamiento

sadepan

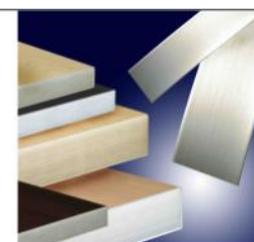
LATINOAMERICANA

Tablero Hidrófugo

Tablero Hidrófugo

www.sadepan.com.ar



 <p>A SURTECO COMPANY</p>		<p>TAPACANTOS EN PVC</p> <p>FLEXIBLES Y RÍGIDOS • CALIDAD PREMIUM TODOS LOS COLORES Y DISEÑOS</p> <p> CUBRECOL</p> <p>www.cubrecol.com.co Info@cubrecol.com.co Bogotá - Colombia</p>	
--	--	---	--

PROVEEDORES

Sadepan Latinoamericana lanza tablero resistente a la humedad

ARGENTINA (Notifix).- Sadepan Latinoamericana, una de las empresas líderes en fabricación de tableros melamínicos con más de 12 años en el país, lanza al mercado argentino el panel hidrófugo (Paneles RHS), producto que según destaca la compañía posee una resistencia a la humedad muy superior respecto a los paneles existentes.

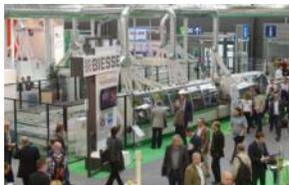
El panel hidrófugo es un tablero de partículas de madera aglomerada que tiene incrementada su densidad, cuenta con dosificaciones de resina adicionada con melamina durante el proceso de fabricación y selladores como parafina, para hacerlo más impermeable al agua o humedad. El producto es recomendado para ser utilizado en ambientes especialmente húmedos. Es presentado en todas sus combinaciones ya que se lo puede obtener crudo como así también melaminizado con cualquier color y textura del catálogo Sadepan. El producto puede ser aplicable en muebles de cocina, de baño, hospitalarios, institucionales y en todos aquellos espacios donde exista una elevada humedad ambiente. [Ver más en Notifix.info](#)



MERCADOS

LIGNA 2013 pisa fuerte y brilla con tecnología punta y un alto grado de internacionalidad

ALEMANIA (Notifix).- Con un resultado sumamente positivo, LIGNA cerró las puertas el viernes pasado en Hannover de su vigésima edición. "LIGNA ha confirmado de forma impresionante su posición de feria clave internacional de la industria forestal y maderera, ampliando aún más su ventaja competitiva", dijo el doctor Jochen Köckler, miembro de la junta directiva de Deutsche Messe AG.



[Ver más en Notifix.info](#)

DATOS Y HECHOS

Grupo Homag, resultados Enero-Marzo

En millones de EUR

	2013	2012	Var.
Ventas	176,7	187,7	-5,9%
EBITDA	13,4	16,7	-19,8%
Ganancia/Pérdida	1,8	3,2	-43,8%
Margen EBITDA	7,6%	8,9%	

Fuente: Informe trimestral

DATOS Y HECHOS

Importaciones brasileñas de muebles por Estado

Periodo Enero - Marzo. En USD-Fob

	2013	2012	Var.
São Paulo	122.603.126	85.475.814	43,4
Paraná	21.687.066	18.507.339	17,2
Rio Grande do Sul	13.186.286	9.438.966	39,7
Santa Catarina	13.979.568	10.786.497	29,6
Rio de Janeiro	4.657.007	3.273.996	42,2
Minas Gerais	4.272.983	4.892.251	-12,7
Espiríto Santo	2.496.530	7.998.666	-68,8
Bahia	2.643.391	590.175	347,9
Otros	18.342.656	16.182.398	13,3
Total	203.868.613	157.146.102	29,7

Fuente: CGIMoveleiro

PROVEEDORES

Contratistas y ARAUCO ponen en marcha programa de colaboración forestal

CHILE (Notifix).- Después de un año y medio de trabajo, el Negocio Forestal de ARAUCO puso en marcha un inédito Plan de Desarrollo de Empresas Contratistas, que busca fortalecer a sus proveedores a través de un modelo de desarrollo que incorpora en su matriz estándares de gestión de clase mundial. En la práctica significará contar con empresas de tecnologías y servicios intensivos en conocimientos, altamente profesionales, competentes, competitivas y capaces de generar soluciones de alto desempeño. Este programa es esencial para enfrentar el crecimiento proyectado por ARAUCO al 2020, ya que permitirá sentar las bases para Crecer Bien y agregar mayor valor a la compañía, a los trabajadores del Negocio Forestal, a las empresas de servicios forestales y a las comunidades.



[Ver más en Notifix.info](#)



MERCADOS

Llegó la hora de la XII Expoconstrucción y Expodiseño del 21 al 26 en Bogotá

COLOMBIA (Notifix).- Del 21 al 26 de mayo se realizará en el Centro Internacional de Negocios y Exposiciones de Bogotá -Corferias-, la XII Expoconstrucción y



Expodiseño. La feria contará con más de 20 mil metros cuadrados en área de exhibición, cerca de 520 expositores, proyecta recibir 60.000 mil visitantes y espera más de 850 compradores.

Expoconstrucción y Expodiseño es un evento dinámico, que impulsa el concepto de la construcción sostenible y el diseño de interiores, así mismo, promueve la conservación del medio ambiente y la arquitectura sostenible.

FABRICANTES

Proyecto Orchestra Brasil define planes para los próximos cinco años

BRASIL (Notifix).- El Proyecto Orchestra Brasil, programa de incentivo a las exportaciones creado por la Asociación de



Industrias del Mobiliario de Bento Gonçalves (Sindmóveis) y la Agencia Brasileira de Promoción de Exportaciones e Inversiones (Apex-Brasil), presentó a las empresas participantes su nueva planificación estratégica, con directrices para los próximos cinco años. El nuevo direccionamiento fortalece las acciones de inteligencia comercial, con estudios de mercado y sondeo de oportunidades, y segmenta a las empresas según su nivel de internacionalización.

[Ver más en Notifix.info](http://www.notifix.info)

VIDEOS

Titus Fas Fit machine
[YouTube](#)



PROVEEDORES

Blum presenta en interzum el compás abatible AVENTOS HK-XS

ALEMANIA (Notifix).- El fabricante de herrajes austriaco Blum presentó por primera vez en la interzum



2013 su nuevo AVENTOS HK-XS para compases abatibles pequeños. La solución se basa en una novedosa forma

constructiva y es óptima para arriba de la nevera o del mueble despensa. AVENTOS HK-XS es el complemento ideal de las acreditadas variantes del programa AVENTOS HF para frentes de dos hojas, AVONTOS HS para frentes grandes (también con cornisas o listones cuadrados), AVENTOS HL para tapar aparatos eléctricos y AVENTOS HK así como AVENTOS HK-S para compases abatibles modernos en toda la vivienda.

DATOS Y HECHOS

Masisa, ventas por producto (Volumen)

Periodo Enero-Marzo. En miles de m3

	2013	2012	Var.
MDF	253,0	259,7	-2,6%
PB / MDP	196,8	254,4	-22,6%
Madera Aserrada	64,3	62,9	2,2%
Molduras	25,3	14,7	72,1%
Puertas	7,1	9,2	-22,8%
Trozos	679,2	514,0	32,1%

Fuente: Informe trimestral

RESULTADOS 1T/2013

[Homag](#)
(Inglés)



PROVEEDORES

Mohawk Industries, Inc. completa la adquisición de Grupo Spano

EE.UU. (Notifix) -. Mohawk Industries, fabricante líder mundial de superficies para suelos, anunció el 3 de mayo que ha completado la adquisición de Spano Group, fabricante belga de tableros. El valor total de la operación fue de €125 millones en efectivo. En el ejercicio 2012 Spano generó ventas estimadas por 183 millones de euros.



Al comentar sobre el cierre, Jeffrey S. Lorberbaum, presidente y consejero delegado de Mohawk, declaró: "La combinación de Unilin y Spano ofrecerá un mayor valor para nuestros clientes y ampliará nuestra oferta de productos.

[Ver más en Notifix.info](#)

DATOS Y HECHOS

Importaciones brasileras de muebles en el 1T

Periodo Enero - Marzo. En USD-Fob

	2013	2012	Var.
China	67.177.584	54.132.179	24,1
EE.UU.	27.054.415	22.555.926	19,9
Alemania	8.923.628	9.734.066	-8,3
Italia	8.686.958	7.483.444	16,1
Francia	6.737.709	5.501.696	22,5
Polonia	6.718.082	4.848.710	38,6
Japón	6.358.253	5.288.272	20,2
España	5.186.382	5.444.434	-4,7
Argentina	1.870.296	2.114.974	-11,6
Otros	65.155.306	40.042.401	62,7
Total	203.868.613	157.146.102	29,7

Fuente: CGIMoveleiro

DATOS Y HECHOS

Surteco, resultados Enero-Marzo

En millones de EUR

	2013	2012	Var.
Ventas	99,23	107,27	-7,5%
EBITDA	13,29	13,53	-1,8%
Ganancia/Pérdida	3,96	3,82	3,7%
Margen EBITDA	13,40%	12,60%	

Fuente: Informe trimestral

PROVEEDORES

Surteco con leve mejora en resultados en 1T-2013

ALEMANIA (Notifix).- Durante el primer trimestre de 2013, Surteco SE, obtuvo ventas por EUR 99,2 millones, un 7% por debajo del mismo trimestre del año anterior. Las ventas en el mercado interno cayeron en un 12% y las ventas al exterior presentaron una baja de un 5%. La participación en el total de las ventas al exterior se incrementó en dos puntos porcentuales, llegando al 68%.

Después de los tres primeros meses del ejercicio, las ventas de la División Plásticos totalizaron EUR 58,1 millones (-8%) y las de la División de Papeles €41,1 millones (-7%).

[Ver más en Notifix.info](#)

EN LA MIRA

[XII Expoconstrucción y Expodiseño](#)

21 a 26 Mayo
Bogotá, Colombia



[CASA BRASIL](#)

13 a 16 de Agosto
Bento Gonçalves, Brasil



[FITECMA](#)

2 a 6 de Julio
Buenos Aires, Argentina

