



## ESTA SEMANA EN NOTIFIX

- [Ingreso neto de Eucatex sube 125% en 3T-2012](#)
- [Ventas estables y mejora en ingreso neto para Surteco en 3T-2012](#)
- [Caída de 2.7% en ventas de muebles de Dorel Industries](#)
- [Fabricante de correderas CompX reporta resultados del 3T/2013](#)
- [LIGNA, vitrina de la siguiente generación de maquinaria](#)
- [Home Depot México busca completar 100 tiendas](#)
- [Restricciones Argentinas afectan a exportaciones de Rio Grande Do Sul \(RS\)](#)



**TAPACANTOS EN PVC**  
 FLEXIBLES Y RÍGIDOS • CALIDAD PREMIUM  
 TODOS LOS COLORES Y DISEÑOS

**CUBRECOL**

www.cubrecol.com.co  
 Info@cubrecol.com.co  
 Bogotá - Colombia



## PROVEEDORES

### Ingreso neto de Eucatex sube 125% en 3T-2012

BRASIL ([Notifix](#)).- [Eucatex](#), fabricante de tableros con sede principal en Sao Paulo, reportó un ingreso neto de R\$ 24,1 millones en el 3T de 2012, que representó un alza del 125,9% respecto a los R\$ 10,7 millones en igual periodo de 2011. Las ventas en el 3T-2012 subieron un 5,7% respecto al 3T-2011 al totalizar R\$ 249,2 millones (2011: R\$ 235,8 millones).

En los primeros nueve meses del año las ventas de la división madera alcanzaron los R\$ 54,2 millones, una mejora del 9,4% respecto a igual periodo del año anterior. Las inversiones en el periodo se destinaron principalmente a la nueva línea de pisos laminados en Botucatu, SP y a la terminación de la nueva planta de tableros y puertas en Salto, SP, que totalizaron R\$ 24,4 millones. En 2011, Eucatex completó 60 años de existencia, siendo uno de los mayores productores de pisos, mamparas, puertas, paneles MDP y MDF, chapas de fibras de madera y tintas y barnices de Brasil. Cuenta con más de 2.201 empleados, exporta para 37 países y opera tres fábricas en Botucatu y Salto.

## DATOS Y HECHOS

### Eucatex, distribución de las ventas de madera en el 3T

Periodo Julio – Septiembre. En millones de BRR

	2012	2011	Var 12/11
Hardboard	50,2	46,9	7,0%
MDP/PB	58,0	53,4	8,6%
T-HDF/MDF	49,9	44,7	11,6%
Piso Laminado	34,8	30,1	15,6%
<b>Total</b>	<b>192,9</b>	<b>175,1</b>	<b>10,2%</b>

Fuente: Informe Trimestral

## PROVEEDORES

### Ventas estables y mejora en ingreso neto para Surteco en 3T-2012



ALEMANIA ([Notifix](#)).- [Surteco SE](#), un líder mundial en tecnología de superficies en el campo de los folios decorativos y los cantos basados en papeles y termoplásticos, obtuvo unas ventas estables y una mejora en los ingresos durante el tercer trimestre, a pesar de un entorno económico a la baja.

Las ventas trimestrales de € 102,1 millones fueron ligeramente superiores al periodo comparable del año anterior de 101,3 millones de euros. El EBITDA se incrementó en un 9% hasta los 14,4 millones de euros (2011: 13,3 millones). Después de tres trimestres, Surteco registró unas ventas de 313,0 millones de euros, ligeramente superiores a las del mismo periodo del año anterior. El EBITDA de nueve meses de 41,0 millones continúa por debajo del nivel de 2011 (45,0 millones de euros), a causa de mayores costos de materiales y aumentos en gastos de personal, así como el reconocimiento de provisiones por reestructuración por 1,7 millones de euros.

El Grupo Surteco incluye entre otras las marcas BauschLinnemann, Bausch Decor, Doelken y Canplast.

## DATOS Y HECHOS

### Grupo Surteco, resultados en el tercer trimestre

Periodo Julio – Septiembre. En millones de EUR

	2012	2011	Var 12/11
Ventas	102,1	101,3	0,7%
-Alemania	31,0	33,7	-8,2%
-Externas	71,1	67,6	5,1%
EBITDA	14,4	13,3	8,8%
Ganancia / Pérdida	5,3	3,9	35,7%
Margen EBITDA	14,1%	13,1%	

Fuente: Informe Trimestral

## VIDEOS

Entrevista a Farooq Kathwari de Ethan Allen (Inglés)  
[bloomberg.com](http://bloomberg.com)



## FABRICANTES

### Caída de 2.7% en ventas de muebles de Dorel Industries

CANADÁ ([Notifix](#)).- El ingreso del tercer trimestre del segmento de muebles para el hogar de [Dorel](#) disminuyó en un 2,7% a US \$ 135,2 millones, mientras que el beneficio operativo cayó un 13,9% a US \$ 5,8 millones.

Para los primeros nueve meses, los ingresos disminuyeron un 2,4% a US \$ 392,9 millones.

El beneficio operativo para los primeros nueve meses del año fue de US \$ 18,3 millones frente a US \$ 20,8 millones en 2011, un descenso del 11,9%, como resultado de la disminución de ingresos y un mix de ventas menos rentable.



## DATOS Y HECHOS

### Colombia, importación de Tablero PB/MDP\*

Periodo Enero – Agosto. Cifras en USD-FOB

Origen	2012	2011	Var 12/11
Argentina	1.076.751	2.721.568	-60,4%
Chile	4.343.335	3.030.725	43,3%
China	1.200.672	400.628	199,7%
Ecuador	18.483.068	13.151.523	40,5%
España	833.858	93.494	791,9%
Países Bajos	611.345	1.441.309	-57,6%
Perú	867.674	2.482.441	-65,0%
Portugal	402.726	807.613	-50,1%
Otros	2.191.374	932.769	134,9%
<b>Total</b>	<b>30.010.803</b>	<b>25.062.070</b>	<b>19,7%</b>

\* Incluye Laminado

Fuente: Notifix

## RESULTADOS 3T/2012

[Eucatex](#)  
(Inglés)



[Ethan Allen](#)  
(Inglés)

ETHAN ALLEN

### PROVEEDORES

#### Fabricante de correderas CompX reporta resultados del 3T/2013

EE.UU. ([Notifix](#)).- [CompX International Inc.](#), reconocido proveedor de herrajes para la industria del mueble, reportó ventas por US\$ 37,1 millones en el tercer trimestre de 2012, que se comparan con US\$ 35,7 millones en el mismo periodo de 2011.

Los ingresos netos en el tercer trimestre de

2012 fueron de US\$ 2,6 millones, frente a US\$ 1,1 millones, en el tercer trimestre de 2011.

En los primeros nueve meses de 2012 las ventas totalizaron US\$ 110,2 millones en comparación con US 105,7 millones en el mismo periodo de 2011.



### PROVEEDORES

#### LIGNA, vitrina de la siguiente generación de maquinaria

ALEMANIA ([Notifix](#)).- [LIGNA 2013](#) será una vitrina para la siguiente generación de maquinaria para el procesamiento de la madera altamente flexible y multifuncional.



La creciente demanda del mercado por productos personalizados enfrenta a los procesadores de madera e industrias cualificadas, con retos sin precedentes.

Las soluciones actuales en el procesamiento deben hacer frente a todo tipo de escenarios para los pedidos, desde producción masiva a lotes de producción individuales. También tienen que ser capaces de atender a una variedad cada vez mayor de materiales y productos. Al mismo tiempo, los fabricantes tienen que encontrar nuevas formas de compensar las pérdidas de productividad derivadas de la producción cada vez más personalizada.

LIGNA 2013, que irá desde mayo 06 al 10 en Hannover, Alemania, es un evento imperdible para cualquiera que desee obtener una visión global de todas las últimas innovaciones disponibles para el procesamiento de la madera. El principal sitio de encuentro para la industria procesadora de madera contará con exhibición y demostraciones de los principales proveedores de tecnología.

## DATOS Y HECHOS

### Perú, origen de la importación de tablero PB/MDP\*

Periodo Enero - Agosto 2012.

	USD-FOB	Part.
Chile	10.153.979	24,1%
China	1.518.837	3,6%
Ecuador	20.296.493	48,1%
España	4.289.667	10,2%
Portugal	2.266.361	5,4%
Otros	3.650.932	8,7%
<b>Total</b>	<b>42.176.269</b>	

\* Incluye Laminado

Fuente: Notifix

## DATOS Y HECHOS

### Eucatex, resultados económicos

Periodo Enero - Septiembre. En millones de BRR

	2012	2011	Var 12/11
Ventas	698,7	666,6	4,8%
EBITDA	133,1	140,1	-5,0%
Ganancia/Pérdida	53,8	50,9	5,7%
Margen EBITDA	19,0%	21,0%	

Fuente: Informe Trimestral

## CANALES

### Home Depot México busca completar 100 tiendas

MÉXICO ([Notifix](#)).- The [Home Depot](#), la cadena de mejoras para el hogar número uno en México y el mundo, inauguró su tienda en Monclova. Con esta apertura son ya 95 tiendas The Home Depot en todo México, acercándose al objetivo de 100 tiendas de esta marca a nivel nacional.

The Home Depot proyecta durante el último bimestre de 2012 la apertura de tiendas en los estados de Sonora, Michoacán, Veracruz y Nuevo León en el que la inversión rebasará los 2 mil millones de pesos mexicanos.



### ¿Alimentación automática a un precio aceptable?

¡Sí!. Todo es posible con Easy2feed de HOLZMA, que también puede ser retroalimentable. De esta manera y mirando hacia el futuro su seccionadora crece al ritmo de su empresa.

- Economiza tiempo y espacio
- Ergonómica
- Aumenta la productividad
- Perfecta para empresas en crecimiento
- Disponible para HPP 250, HPP 350 y los modelos 380



Tekandina CI S.A.  
Km.3 vía Bogotá Siberia  
PBX 571-8415417  
Telefax 571-8415318 • 571-8415601

**PRACTIVE**

Todo lo que Ud. necesita es PRACTIVE!

## LECTURAS Y VINCULOS

Grupo Homag (Inglés)

[Homag](#)

## MERCADOS

### Restricciones Argentinas afectan a exportaciones de Rio Grande Do Sul (RS)

BRASIL ([Moveis de Valor](#)).- De acuerdo con el secretario de Comercio Exterior del Ministerio de desarrollo, la caída de las exportaciones de muebles de RS a Argentina alcanzó el 37,8% en el período de enero a septiembre de este año. El hecho se debe a las restricciones a la entrada de productos brasileños en el país, que una vez fue el principal socio comercial de los fabricantes de muebles de RS, posición que actualmente ocupa Uruguay.

## DATOS Y HECHOS

### Variación del PIB en el tercer trimestre

Periodo Julio-Septiembre

	Var. 12/11
EE.UU.	2,3%
China	7,4%
G. Bretaña	0,0%
Bélgica	-0,3%
España	-1,6%
Corea	1,6%
Taiwán	1,0%
Singapur	1,3%

Fuente: Economist.com

"Los fabricantes de Rio Grande do Sul buscaron nuevos mercados y entonces, obviamente, la cercanía del mercado es importante. Uruguay fue el mercado donde la mayoría logró colocar más producción", dijo Ivo Cansan, presidente de la Asociación de Industrias de Muebles de RS.